

8/3-2023

Reference

Sebastian Boel Nielsen, Salgsleder.

Sebastian har været ansat ved Power A/S i perioden september 2018 til marts 2023. Han blev ansat som sælger, men grundet hans gåpåmod, flotte salgsresultater og vilje til at komme frem i virksomheden og godt renommé blandt personalet og i ledergruppen blev han forfremmet til salgsleder i august 2019.

Til min beklagelse valgte Sebastian at opsige sin stilling, da han udtrykte at han ville søge nye udfordringer. Jeg ville uden tøven genansætte ham, hvis han udtrykte et ønske herom.

En salgsleder i Power har ansvaret for driften af en kategori. Herunder ansvarlig for udvikling af personalet, vagtplan, opnåelse af salgsmål samt KPI'er, indkøb og lagerstyring, kampagneklargøring og butiksstandard.

Dette ansvar pådrog han sig fremragende og han har altid leveret imponerende resultater, og udvist en evne til fortsat at skabe vækst samt opnå de fastsatte målsætninger for afdelingen. Han har desuden ageret assisterende varehuschef siden 2020, hvor han hjalp med oplæring af nye salgsledere, og var ansvarlig for varehuset i mit fravær.

Sebastian har været vellidt i personalegruppen og har udvist gode samarbejdsevner både med sit personale, samt med mig, vores hovedkontor og vores leverandører. Han har desuden udvist flotte analytiske evner og har som markedet har udviklet sig, vist at han kan hurtigt kan tilpasse sig at skabe gode resultater. Han trives med at arbejde i højt tempo og har en glimrende arbejdsmoral.

Det har været en fornøjelse at have Sebastian ansat, jeg ønsker ham held og lykke med de nye udfordringer.

De bedste anbefalinger

Sammy Pham

Varehuschef, Power Frederiksberg Centeret